

Formation des Créateurs et Repreneurs

Pack Micro

- 2 jours
- Cible : Porteur de projet souhaitant créer une micro-entreprise
- Tarif : 140 €
- Objectif de la formation :
 - Obtenir les premières informations sur la micro-entreprise et vérifier que ce régime est bien adapté à mon projet
 - Comprendre les mécanismes financiers de base
 - Mettre en place une organisation administrative et comptable efficace
 - Connaître le calendrier des déclarations, remplir ses obligations et procéder aux télédéclarations
- Contenu :
 - Les fondements du régime micro : conditions d'accès, incidence juridique, fiscale, sociale, le CA, les seuils du régime, incidence dans sa vie personnelle, le marché, ...
 - Les mécanismes financiers de base : la nature de l'activité pour le calcul des charges, les documents de comptabilité, les indicateurs de gestion...
 - Comprendre et assimiler ses obligations déclaratives et fiscales
 - Maîtriser ses démarches d'immatriculation par voie dématérialisée

Pack Commercial

- 2 jours
- Cible : Porteur de projet
- Tarif : 210€
- Objectif de la formation :
 - Analyser son positionnement sur le marché pour se démarquer de ses concurrents et capter des clients,
 - Choisir des actions commerciales adaptées et s'approprier des outils de communication vendeurs pour booster ses ventes,
 - Choisir le meilleur circuit de distribution et appréhender les différentes possibilités du Web
- Contenu :
 - Trouver ses clients en étudiant son marché et en se démarquant de ses concurrents :
 - Créer ses outils de communication adaptés à son entreprise et valoriser son identité dans sa stratégie commerciale.
 - Choisir son (ses) circuit(s) de distribution, définir son juste prix et son coût de revient...
 - Cibler les actions commerciales les plus adaptées à ses clients
 - Faire du Web 2.0 un atout pour le développement de son activité



Chambre
de **Métiers**
et de l'**Artisanat**

AUDE

Pack Gestion

- 3 jours
- Cible : Porteur de projet
- Tarif : 315 €
- Objectif de la formation :
 - Choisir le bon statut et appréhender les incidences fiscales, sociales et financières de son choix
 - Comprendre les mécanismes financiers de base et connaître les points clés d'une étude de faisabilité d'un projet d'installation
 - Vérifier la viabilité économique et financière de son entreprise, bâtir son plan de financement pour négocier un financement extérieur
 - Mettre en place une organisation administrative et comptable efficace au sein de son entreprise.
- Contenu :
 - Choisir un statut : la présentation des formes juridiques, des régimes fiscaux, des régimes sociaux et les critères de choix (activité, association, protection du patrimoine, statut social, régime fiscal, obligations administratives et comptables...)
 - Appréhender les documents de synthèse comptables : bilan, compte de résultat et tableaux de bord...
 - Réaliser l'étude prévisionnelle de son projet d'installation, identifier ses ressources et les points clés de la faisabilité de son projet (faisabilité commerciale, faisabilité opérationnelle et faisabilité financière),
 - Calculer son chiffre d'affaires prévisionnel et ses charges
 - Savoir appréhender la rentabilité du projet en intégrant la capacité à rembourser les engagements bancaires
 - Elaborer son plan de financement
 - Anticiper l'organisation administrative et comptable de son entreprise

Module Premium

- 5 jours
- Cible : Porteur de projet
- Tarif : 500 €
- Objectif de la formation : Pack Commercial + Pack Gestion
- Contenu : Pack Commercial + Pack Gestion

Stage de Préparation à l'Installation

- 4 jours
- Cible : Porteur de projet
- Tarif : 450 €
- Objectif de la formation :
 - Faciliter cette préparation par un apport d'informations réglementaires et techniques.
- Contenu :
 - **Le créateur et son projet**
 - Méthodologie de la création ou de la reprise d'entreprise
 - Fonctionnement global et environnement économique de l'entreprise
 - **L'aspect réglementaire**
 - Les principaux statuts juridiques
 - Le statut social de l'entrepreneur et du conjoint(e)
 - La fiscalité de l'entreprise
 - Les cotisations sociales
 - **La démarche économique**
 - Eléments de l'étude de marché
 - Actions commerciales à mettre en œuvre
 - Gestion prévisionnelle :
 - Financement
 - Rentabilité
 - Trésorerie

Stage de Préparation à l'Installation en ligne

- 30 heures réparties sur 30 jours
- Cible : Porteur de projet
- Tarif : 450 €
- Objectif de la formation :
 - Faciliter cette préparation par un apport d'informations réglementaires et techniques.
- Contenu :
 - **Le créateur et son projet**
Méthodologie de la création ou de la reprise d'entreprise
Fonctionnement global et environnement économique de l'entreprise
 - **L'aspect réglementaire**
Les principaux statuts juridiques
Le statut social de l'entrepreneur et du conjoint(e)
La fiscalité de l'entreprise
Les cotisations sociales
 - **La démarche économique**
Eléments de l'étude de marché
Actions commerciales à mettre en œuvre
Gestion prévisionnelle :
 - Financement
 - Rentabilité
 - Trésorerie
- Moyens pédagogiques :

La formation est sous forme FOAD avec une assistance pédagogique pendant un mois. Le formateur suit la progression pédagogique et 2 entretiens individuels avec un conseiller économique ont lieu, au démarrage et à la fin de la formation.